









Student Pole for Entrepreneurship — Tunisia Implementation, Challenges and Prospects

Imen Ghelala & Walid Barhoumi ANETI & University of Carthage

PES and Entrepreneurship "A challenge for inclusive and sustainable economic development"

February 2024

Status of the Student Entrepreneur - Tunisia



GENESIS OF THE STUDENT ENTREPRENEUR STATUS OF TUNISIA

- ➤ Reflection since 2017/2018
- ➤ Publication of the Circular N°42/2019 of the 11/08/2019
- ➤ Official launch: 02/11/2020
- ➤ Deployment in two pilot universities: 2020/2021
- Deployment in 7 other universities in 2021/2022 and 2022/2023





MINISTÈRE DE L' ET DE LA RECHERCHE SCIENTIFIQUE

Circulaire Nº 42 /2019

Tunis, le0-8-NOV. 2019-

A Mesdames et Messieurs :

- Les Présidents des Universités
- Le Directeur Général des Etudes Technologiques
- Les Directeurs Généraux à l'administration centrale du Ministère
- Les Doyens et Directeurs des Etablissements d'Enseignement Supérieur et de Recherche et des Instituts Supérieurs des Etudes Technologiques
- Les Directeurs Généraux des Centres de Recherche

Objet : Mise en œuvre du Statut « Etudiant-Entrepreneur »

<u>Références</u>: – Loi n°2009-21 du 28 avril 2009, relative à la fixation du cadre général de la formation pratique des étudiants de l'enseignement supérieur dans les administrations ou des

- établissements ou des institutions publiques ou privées

 Arrêté du Ministre de l'enseignement supérieur et de la recherche scientifique du 7
 octobre 2016 relatif à la définition de la composition et des attributions des centres de
- Annexes: la charte « Etudiant-Entrepreneur », Modèle de demande d'adhésion au programme « Etudiant-Entrepreneur », Uste de répartition des instituts supérieurs des études technologiques sur les universités dans le cadre du programme « Etudiant-Entrepreneur », Tableau des avantages du statut « Etudiant-Entrepreneur »

Article 1 : Cadre Général

La présente circulaire définit le cadre général du programme de mise en œuvre du statut « Etudiant-Entrepreneur » dans les universités, les établissements d'enseignement supérieur et de recherche et les instituts supérieurs des études technologiques à partir de l'année universitaire 2019-2020.

Ce programme s'inscrit dans le cadre de la contribution des centres de carrière et de certification des compétences à promouvoir l'insertion professionnelle des diplômés de l'enseignement supérieur dans les secteurs innovants et compétitifs et l'incitation à la création des entreprises selon l'article 3 de l'arrêté du 7 crothe e 2016 susmentionné

Ce programme s'inscrit dans le cadre du renforcement de la formation pratique selon l'article 2 de la loi 2009-21 susmentionnée et de la faignement de l'enseignement supérieur aux standards internationaux dans la formation et la mise en œuvre des mécanismes de développement de l'esprit entrepreneurial chez les étudiants et de renforcement de leurs capacités d'adaptation aux besoins du milieur professionnel.

rticle 2 : Définition

Le statut « Etudiant-Entrepreneur » est un statut spécial accordé aux étudiants entrepreneurs qui disposent d'une idée de projet ou comptent créer une entreprise durant leur parcours académique ou avaks l'obtention de leur dislome.

Ministre de l'Enseignemen et de la Recherche Scie

Slim Khalbous



الجمهورية التونسية وزارة التعليم العالي والبحث العلمي

زير

تونس في :٩.١. فيد 2019.

19. J. H. 2. see

من وزير التعليم العالي والبحث العلمي إلى السيدات والسادة:

رؤساء الجامعات

المدير العام للدراسات التكنولوجية

المديربن العامين بالإدارة المركزبة

عمداء ومديري مؤسسات التعليم العالي والبحث ومديري المعاهد العليا للدراسات التكنولوجية المديرين العامين لمراكز البحث

الموضوع: حول إرساء صفة 'الطالب المبادر'.

- العراجع: القانون عدد 21 لسنة 2009 العزوخ في 28 أفريل 2009 والمتعلق بضبط الإطار العام للتكوين التطبيقي لطلبة التعليم العائل بالإدارات أو المؤسسات أو المنشأت العمومية أو الخاصة.
- قرار وزير التعليم العالي والبحث العلمي المؤرخ في7 أكتوبر 2016 والمتعلق بضبيط تركيبة ومهام مراكز المهن واشهاد الكفاءات.

المصاهبية: ميثاق الطالب المبادر"، أسوذج مطلب انخراط في برنامج "الطالب المبادر"، فاتمة توزيع المعاهد العليا للدراسات التكنولوجية على الجامعات في إطار برنامج "الطالب المبادر"، جدول استيازات "الطالب المبادر"،

أوّلا: الاطار العام

يضبط هذا العنشور الإطار العام لبرنامج إرساء صفة "الطالب العبادر" بالجامعات ومؤسسات التعليم العاليي والبحث والمعاهد العليا للدراسات التكنولوجية بداية من السنة الجامعية 2020/2019.

ويندرع هذا البرنامج في إطار مساهمة مراكز المهن وإشهاد الكفاءات في دعم إنماح خرّيجي التعليم العالي في قطاعات متجدّدة وذات قدرة تنافسية عالية والحث على بعث المؤسسات كما جاء في مقتضيات القصل 3 من الغزار المؤرخ في 7 أكتوبر 2016 لمذكور أعلاه.

سر التعليم العالمي والهكائ العلمي مسليم خمامة بو

2

Status of the Student Entrepreneur – Tunisia



WHAT IS A STUDENT ENTREPRENEUR STATUS (SEE)?

- > Special status granted to students with innovative ideas or projects
- Three levels of the SEE according to the degree of maturity of the project (<u>not necessarily a cycle</u>):
 - Initiating SEE (Idea)
 - Innovative SEE (« Business Plan »)
 - Promoting SEE (Startup created or in process of creation)
- The Student Entrepreuneur Status lasts for one year, renewable



SPECIAL STATUS GRANTING ADVANTAGES TO STUDENTS WITH INNOVATIVE BUSINESS PROJECT IDEAS:









cs Trainings

Support

Networking







STUDENT POLE FOR ENTREPRENEURSHIP





















PERSONALISED SUPPORT FOR THE STUDENT ENTREPRENEURS

Personalised support and guidance from <u>academic</u> supervisors (referees) and <u>professional</u> supervisors (mentors)

Referee – Profile: A teacher ready to get involved and capable of guiding the implementation of the projects (training course of the instructors, duplication among Student Entrepreneurs)

→ Academic network centered around common Competency Framework and support programme



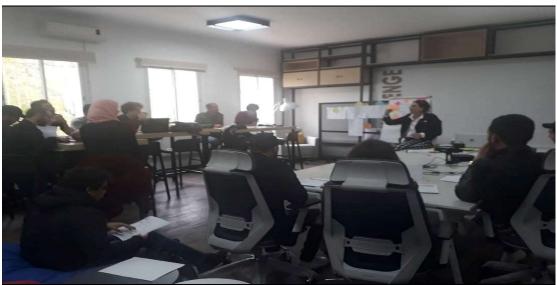
PEEC Team



Involvment of Support Resources - ANETI



- To ensure the support of Student Entrepreneurs within the pole and the monitoring of the progress of their projects;
- To lead information sessions and training sessions for the Student Entrepreneurs;
- -Assist the PEEC team in managing the coworking space and developing the training plan for PEEC referees.







PERSONALISED SUPPORT FOR THE STUDENT ENTREPRENEURS

Learning Agreement SEE

Positioning test (self + referee)

Mid-term evaluation Pitching Ver. β

Final evaluation Pitching







DELIVRABLE	COMPETENCES	FORMATIONS (par délivrable/ordonné)
		<u> </u>
Délivrable Trans. : Profil Entrepreu	C1 Developper ses aptitudes de communication (profiling, soft skills)	Techniques de Communications (Hanen Manai)
	C2. Renforcer son networking (relationnel)	Leadership
	C3. Développer l'opportunité entrepreneuriale (créativité, faisabilité, besoin, opportunité)	Marketing de Soi
	INITIATEUR	
Délivrable 1 : Business Model	C3. Développer l'opportunité entrepreneuriale (créativité, faisabilité, besoin, opportunité)	Design Thinking (management de l'innovation)
	C4. Concevoir une proposition de valeur (value proposition canvas, business modél)	Business Model (BMC/Social/Lean) selon le
		4
Délivrable 2 : Etude Commerciale	C5. Elaborer le projet du plan d'affaires (étude du marchétechnique)	Étude Commerciale
Délivrable 3 : Etude Technique	C5. Elaborer le projet du plan d'affaires (étude du marchétechnique)	Business Plan
Délivrable 4 : Etude Juridique	C5. Elaborer le projet du plan d'affaires (étude du marchétechnique)	Etude Juridique
Délivrable 5 : Etude Financière	D5. Elaborer le projet du plan d'affaires (étude du marchétechnique)	Finance Entrepreneuriale
	Délivrable Final : Projet de Plan d'Affaires (Validation via Pitching)	
	INNOVATEUR	
DELIVRABLE	COMPETENCES	FORMATIONS (par délivrable/ordonné)
		r or in A Trons (par deli Habidordonne)
Different Trans District	M. Contractivity and a state of the state of	
Délivrable Trans. : Plan du Projet	C1 Gérer le projet (dynamique temporelle, analyse stratégique, pilotage du lancement]	Management de Projet
Délivrable Trans. : Plan du Projet	C1 Gérer le projet (dynamique temporelle, analyse stratégique, pilotage du lencement) C7. Identifier l'impact du projet (C00. RSE)	Management de Projet Outils et méthodes de résolution de problème
Délivrable Trans. : Plan du Projet		Management de Projet
		Management de Projet Outils et méthodes de résolution de problème
	C7-Identifier l'impact du projet (COO, RSE)	Management de Projet Outils et méthodes de résolution de problème Management du risque
Délivrable 1 : Plan de Communicati	C2-Lidentifier Firmpad du protet (COC) RSE) (C2-Elaborer un plan de communication (interne et externe)	Management de Projet Outils et méthodes de résolution de problème Management du risque Stratégie marketing – Marketing digital Stratégie de communication
Délivrable 1 : Plan de Communicati	C2. Elaborer un plan de communication (interne el externe) C3. Elaborer un plan de communication (interne el externe) C5. Réaliser un prototype du produit ou du service	Management de Projet Outils et méthodes de résolution de problème Management du risque Stratégie marketing – Marketing digital
Délivrable 1 : Plan de Communicati	C2-Lidentifier Firmpad du protet (COC) RSE) (C2-Elaborer un plan de communication (interne et externe)	Management de Projet Outils et méthodes de résolution de problème Management du risque Stratégie marketing – Marketing digital Stratégie de communication
Délivrable 1 : Plan de Communicati Délivrable 2 : Prototype	C2. Elaborer un plan de communication (interne el externe) C3. Elaborer un plan de communication (interne el externe) C5. Réaliser un prototype du produit ou du service	Management de Projet Outils et méthodes de résolution de problème Management du risque Stratégie marketing – Marketing digital Stratégie de communication
Délivrable 2 : Prototype Délivrable 3 : Dossier Juridique	C2-distribilier l'impact du protet (COD. RSE) C2-Elaborar un plan de communication (inferne et externe) C6-Réaliser un prototype du produit ou du service C3-Analyser et tester le marché C4-Concevoir l'ingériente jundique du projet	Management de Projet Outils et méthodes de résolution de problème Management du risque Stratégie marketing – Marketing digital Stratégie de communication Management de l'innovation Formalités Juridiques (Houvem)
Délivrable 1 : Plan de Communicali Délivrable 2 : Prototype	C2 - Elaborer un plan de communication (interne et externe) C3 - Elaborer un plan de communication (interne et externe) C5 - Réaliser un prototype du produit ou du service C3 - Analyser et tester le marché	Management de Projet Outils et méthodes de résolution de problème Management du risque Stratégie marketing – Marketing digital Stratégie de communication Management de l'innovation
Délivrable 1 : Plan de Communicati Délivrable 2 : Prototype Délivrable 3 : Dossier Juridique	C2-distribilier l'impact du protet (COD. RSE) C2-Elaborar un plan de communication (inferne et externe) C6-Réaliser un prototype du produit ou du service C3-Analyser et tester le marché C4-Concevoir l'ingériente jundique du projet	Management de Projet Outils et méthodes de résolution de problème Management du risque Stratégie marketing – Marketing digital Stratégie de communication Management de l'innovation Formalités Juridiques (Houvem)

Séance N°	Objectifs	Séquences	Outils	Travail demandé pour la prochaine séance
1	- Etablir le contact - Exploration des attentes de l'étudiant entrepreneur - Etablir un climat de confiance	Identification du niveau d'avancement de l'idée Evaluation de la motivation de l'étudiant Evaluation préalable des compétences Présentation du planning d'accompagnement Explication de la démarche d'accompagnement	- Fiche d'évaluation des compétences - Planning des séances d'accompagnement - Fiche de la séance	Etude sectorielle/Collecte d'informations Value proposition Canvas
2-	- Structurer l'idée du projet	Examen de l'Etude sectorielle/informations Examen du PEST/SWOT (facultatif) identificationdu problème Présentation de la solution Description des segments clients (persona) Valider le Value proposition	- PEST - SWOT - PERSONA - Fiche de la séance	вмс
3-	- Finaliserle BMC (et/ou lean canxas)	- Compléter et valider les rubriques du BMC/lean canyas	- BMC/lean canvas - Fiche de la séance	
4	- Elaborer L'étude de marché	Rappel des parties du plan d'affaires Rappel des rubriques de l'étude de marché Choisir une technique d'étude de marché: gualj/quant, focus groupe, enquête par questionnaire Explication de la conceptualisation des hypothèses de base (pour le CA)	- Modèle du plan d'affaires - Modèle de l'étude de marché - Fiche de la séance	- Collecte des données sur le marché : recherche documentaire et à travers l'enquête - L'étude de marché
5	- Elaborer l'étude de marché	- Compilation des données collectées (recherches documentaires & enquéte); - Lo stratègie marketing - Validation de l'étude de marché	- Les rubriques de l'étude de marché - Fiche de la séance	Description du processus de production Délimitation des besoins en équipements (Recherche de devis)
6	L'étude technique	- Validation des hypothèses de marché - Examen du Processus de fabrication	- Modèle du processus de	- Déterminer le coût de l'investissement

Support Sessions

Training (optional/mandatory) - Evaluation





Retour Expérience (Exemple: Cohorte 3)

163 submitted projects

147 eligible projects

106 accepted projects



318 students candidates

212 students entrepreneurs (SE) with status 29 SE

185 SE L1: initiative status 18 SE L2: innovative status 9 SE L3: promotive status

> ÉTUDIANTE EL TE ENTREPRENEUR E

212 Student Entrepreneurs (20 establishments - BMD and Ing.)

212 Students Entrepreneurs (SNEE)

106 projects







33 Digital
26 Services
15 Agrifood
14 Envir. &
Energy
11 Art & Tourism
& Design
7 Urban planning





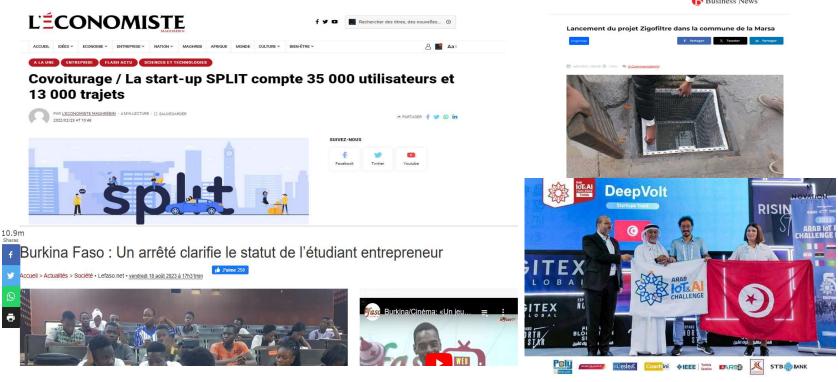


Student Pole for Entrepreneurship of Carthage

PEEC: Experience feedback

12 companies created, 5 projects financed (AUF, Wiki Startup....)

2 projects have been awarded the Pre-label "Startup Act"













Thank you for your attention

www.ucar.rnu.tn/peec

www.facebook.com/PEECarthage

www.twitter.com/PEECarthage

www.instagram.com/insidethepeec

www.linkedin.com/company/pole-etudiant-entrepreneur-de-carthage/